**Самостійна робота до теми 6**

**Питання для перевірки знань**

1) Назвіть способи надання допомоги клієнтській організації у вирішенні управлінських проблем.

2) В яких випадках недоцільно запрошувати консультантів? Чому?

3) Чи варто запрошувати консультантів у випадку, коли проблема носить разовий, ситуаційних характер?

4) Які фактори впливають на успішність взаємодії клієнта і консультанта?

5) У чому полягає особливість суб’єктно-об’єктних відносин у консалтингу?

6) Який варіант відносин між консультантом і клієнтом є більш ефективним на Вашу думку? Чому?

7) Дайте характеристику моделям взаємодії консультанта та клієнта

8) Які причини призводять до припинення переговорів і розриву відносин між сторонами консалтингу?

9) У чому полягає сутність партнерського підходу до вирішення проблем?

10) Чи є доцільним використання реклами для просування консультаційних послуг, чому?